

オンラインLIVE配信セミナー（質疑応答対応）

吉岡マネジメントグループ 月例セミナー

日時

2024.

5/16(木)

13:30~15:00

参加費用

無料



webで参加をご希望の方には、別途参加IDとパスワードを事前に通知・送付いたします。
※下欄のe-mailアドレスを必ずご記入ください。

なぜおば社長の100億円ノウハウ！

倒産させない絶対経営 10の原則

1 52年間の決算書から見える「経営の極意」

- 創業当初から25年間ずっと低かった「自己資本比率」
- 売上は急増、なぜか現金がない
- 1989年、ギリギリのタイミングで値上げして倒産回避

2 血のにじむような体験からまとめた絶対経営10の原則

- なにをやっているかわからないなら、まずは「ライバル分析の原則」
- 強く主張したい「現金最優先の原則」
- 会社の営業トップとして実践してほしい、即断即決の「値上げ交渉」

3 ライバル分析の原則

- ライバル企業を知り、自社を知る「SWOT分析」
- 値上げの交渉でも役立つ「ライバル分析」
- リーマン・ショックも円高も「ライバル分析」で勝ち抜く

4 トップ営業の原則

- 社長が念入りに準備をし、値上げ交渉
- 経営者の目線だからこそ生きるトップ営業
- 加速度的に変化する経営環境に自社の技術を適用させる

※プログラムは変更となる場合があります。

講師

株式会社インブルーメンツ
代表取締役社長

平 美都江 先生



Amazon 4部門で第1位獲得!

「会社経営」1位、「経営学」1位、「仕事術・整理用」1位、
「その他の経営理論関連書籍」1位



アンケートご回答で全員に
書籍プレゼント!

なぜおば社長の100億円ノウハウ!
STARTUP 倒産させない
絶対経営 10の原則

(著) 平 美都江

1977年、日本女子大学理学科を中退し、父が設立した平鍛造株式会社に入社。工場勤務や営業職を経て、1986年専務取締役就任。宅地建物取引士、CFP、一級ファイナンシャル・プランニング技能士などの資格を取得。同社は、超大型鍛造リングにより急成長を遂げるが、リーマン・ショックによる景気悪化などにより会社存続の危機に追い込まれる中、代表取締役社長に就任。数々の経営の合理化を進め、数年で業績を回復させる。2018年、大手上場会社へ株式を90%譲渡するが、2021年6月まで代表を務める。その後、株式会社インブルーメンツを設立し代表取締役に就任。大手企業や自治体の講演、セミナー講師として活躍している。

<著書>

『なぜ、おばちゃん社長は価値ゼロの会社を100億円で売却できたのか 父が廃業した会社を引き継ぎ、受注ゼロからの奇跡の大逆転』（ダイヤモンド社）ほか多数。

セミナーページ（QRコード）の専用フォームから送信いただくか、下記「申込書」にご記入の上、FAXにてお送りください。申込受付後、e-mailにて受講URLほかご案内を送付致します。 ※E-mail欄は必ずご記入ください。

「吉岡マネジメントグループ 月例セミナー」申込書 FAX: 011-643-5491

貴社名	業種		従業員数
ご住所	TEL		
	FAX		
ご出席者	役職	e-mail ※必須	

お問い合わせ



吉岡マネジメントグループ

税理士法人 日本会計グループ / 株式会社 吉岡経営センター

札幌市中央区北6条西24丁目1-30

YMビル

TEL: 011-644-8988

担当: 佐藤 大祐



ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記の記入欄にFAX番号と企業名をご記入の上、FAX送信くださいますようお願い致します。