

オンラインLIVE配信セミナー（質疑応答対応）

# 吉岡マネジメントグループ 月例セミナー

日時

2025. **2/20(木)**  
14:00~15:00

参加費用

**無料**



参加をご希望の方には、別途参加IDとパスワードを事前に通知・送付いたします。  
※下欄のe-mailアドレスを必ずご記入ください。

KPIは、ゴールに到達できるかを示す「信号」

## 最高の結果を出すKPIマネジメント

### 1 KPIは誤解だらけ

- 「KPI」は「数値管理」をすることではない
- 「KPI」は「景気指標」ではない
- 「KPIマネジメント」は、様々な場面で活用できる一生もののスキル

### 2 経営に必要な3つのマネジメント

- 経営と現場をつなぐ経営管理：KPIマネジメント
- 自律自転する人・組織を作る：G-POP®マネジメント
- 組織間ナレッジマネジメントを促進する：TTPSマネジメント

### 3 「KPIマネジメント」の正しい手順を理解する

- 「KPIマネジメント」の4大登場人物
- KPIは4兄弟の4男
- KPIは1つ

### 4 KPIマネジメントの勘所

- 「KPI」はここまで改善するという目標数値
- 複数あるプロセスの中から、「最重要」を1つだけ選ぶ
- 「KPI」を1つにすると何が良いのか？

※プログラムは変更となる場合があります。

講師

株式会社  
中尾マネジメント研究所(NMI)  
代表取締役社長  
なかお りゅういちろう  
**中尾 隆一郎**先生



**累計7万部突破!**

リクルートで実践されてきた現場のノウハウを公開!



アンケートご回答で**全員に**  
書籍**プレゼント!**

最高の結果を出す  
**KPIマネジメント**

(著) 中尾 隆一郎 フォレスト出版

LIFULL(2120) 社外取締役、LINKX 社外取締役も務める。  
業績向上コンサルティング、経営者メンター、講演、書籍出版、執筆など幅広く活動。リクルートに29年間、主に住宅、テクノロジー、人材、タイパシティ、研究領域に従事。リクルートテクノロジー代表取締役社長、リクルート住まいカンパニー執行役員、リクルートホールディングス HR 研究機構企画統括室長、リクルートワークス研究所副所長など住宅領域の新規事業であるスモカウンター推進室室長時代に6年間で売り上げを30倍、店舗数12倍、従業員数を5倍にした立役者。  
リクルートテクノロジー社長時代は、リクルートの「ITで勝負」を、優秀なIT人材の大量採用、早期活躍、低離職により実現。約11年間、リクルートグループの社内勉強会において「KPI」、「数字の読み方」の講師を担当。  
◆著書：最高の結果を出す KPI マネジメント (15刷)、数字で考えるは武器になる (7刷) など 17冊。

セミナーページ (QRコード) の専用フォームから送信いただくか、下記「申込書」にご記入の上、FAXにてお送りください。申込受付後、e-mailにて受講URLほかご案内を送付致します。 ※E-mail欄は必ずご記入ください。

## 「吉岡マネジメントグループ 月例セミナー」申込書 FAX: 011-643-5491

貴社名	業種		従業員数
ご住所	TEL		FAX
ご出席者	役職	e-mail ※必須	

お問い合わせ



**吉岡マネジメントグループ**  
税理士法人 日本会計グループ / 株式会社 吉岡経営センター

札幌市中央区北6条西24丁目1-30  
YMビル  
TEL: 011-644-8988 担当: 佐藤 大祐



ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記の記入欄にFAX番号と企業名をご記入の上、FAX送信くださいますようお願い致します。