

2025.8.20 WED

業績が「見える」と、会社は強くなる!

利益を生む会社へ!

儲かる仕組みの業績管理術

実務で使える!
演習を交えた講座
(講義+演習形式)

1社2名様まで
ご参加可能
(経営者+経理担当など)

講座後の
フォローアップ
オプション有り!

ご来場・Zoom
いずれかで
受講できます。

日時

2025年8月20日(水)
13:00~16:00

会場

吉岡経営センター セミナールーム
札幌市中央区北6条西24丁目1-30YMビル2F

受講費

無料

ZOOM

webで参加をご希望の方には、別途参加IDと
パスワードを事前に通知・送付いたします。

POINT

- 「儲かる会社」と「忙しいだけの会社」の決定的な違いとは?
- KPIと予実管理で利益を残す仕組みを社内に構築する!
- 財務に強くなくてもできる、数字で経営を動かす方法
- Excelや無料ツールでできる「業績の見える化」事例を紹介!

講座内容

【第1章】業績管理とは何か

- 業績管理の定義と目的
- 中小企業にとっての重要性
- 勤・経験経営との違いと限界

【第2章】業績管理に必要な財務知識の基礎

- 損益計算書と貸借対照表の読み方
- キャッシュフローの考え方
- 利益と資金繰りの違い

【第3章】KPI (重要業績評価指標) の設定と活用

- KPIの導入目的とメリット
- 財務・非財務KPIの事例
(売上、粗利率、回転率、離職率など)
- 業種別・部門別のKPI設計例

【第4章】業績を「見える化」する手法

- グラフ・ダッシュボード・会議体での活用
- Excel/クラウドツールでの簡単な可視化方法
- モニタリング体制の構築方法

【第5章】予実管理とPDCAサイクルの実践

- 目標(予算)と実績の比較管理
- 原因分析と改善アクション
- 月次会議での活用事例紹介

【第6章】業績管理による意思決定支援

- 数字から判断する経営意思決定例
(値上げ判断、採用可否など)
- 成長戦略と業績管理の連動
- 「数字が語る経営」の習慣化



講師

御堂筋税理士法人
代表社員・税理士

才木 正之 先生

大学卒業後、税理士小笠原事務所(現御堂筋税理士法人)に入社し、入社後10年間は税理士業務、財務コンサルティング業務を中心に、その後は、税務業務全般と企業組織変革、営業チームマネジメントコンサルタントとして業務を遂行。またセミナー講師としても三菱UFJリサーチ&コンサルティング、大阪商工会議所等に登壇。現在は、御堂筋税理士法人代表社員(CEO)として、組織のマネジメント業務も行う。

オプション

- ケーススタディ:成功企業の業績管理事例
- 自社KPI診断ワークショップ
- 専用テンプレート配布と解説

財務講座申込書

FAX: 011-643-5491

貴社名				受講方法	<input type="checkbox"/> ご来場	<input type="checkbox"/> オンライン (ZOOM)
ご住所	□□□-□□□□			TEL	FAX	
ご出席者				役職	e-mail ※必須	

お問い合わせ



吉岡マネジメントグループ
税理士法人 日本会計グループ/株式会社 吉岡経営センター

札幌市中央区北6条西24丁目1-30
YMビル

TEL: 011-644-8988

担当: 菊池 紀幸



ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記の記入欄にFAX番号と企業名をご記入の上、FAX送信くださいますようお願い致します。