オンラインLIVE配信セミナー(質疑応答対応)

## 吉岡マネジメントグループ 月例 セ

10/28(火)

13:30~15:00

参加費用

ZOOM

参加をご希望の方には、別途参加IDとパス ワードを事前に通知・送付いたします。 ※下欄のe-mailアドレスを必ずご記入くだ さい

# いますぐできる銀行依存を脱却する5つの戦略を紹介!

## 営の勝者が実践する資金調

### 🚹 資金調達の常識を疑う— 銀行依存のリスク

- 日本企業が陥りやすい「銀行頼み」の資金繰り構造
- 銀行が企業を見放す典型的なポイント
- ■黒字倒産・赤字でも潰れない企業の実例

#### 2 新時代の資金戦略 ―バンクスルーファイナンスとは何か

- 銀行に頼らない新しい資金調達法の全体像
- 最大3億円の調達も可能にする仕組み
- ●調達成功率90%以上を支える実務ノウハウ

#### 🖪 経営者の姿勢と資金調達 ― 信用を築くための条件

- 経営が苦しくても社長は嘘をついてはいけない
- 金融機関や投資家が重視する「透明性」と「説明力」
- 社長の言動が資金調達の成否を分ける

#### 4 成功事例に学ぶ ― 実践的な資金調達のステップ

- バンクスルーファイナンス導入企業の成功事例紹介
- 調達に至るまでのステップと注意点
- 自社に落とし込むためのアクションプラン作成

※プログラムは変更となる場合があります。

株式会社 喜創産業 代表取締役会長 資金調達コンサルタント 企業再生コンサルタント

山本 将司 先生





#### アンケートご回答で**全員**に 書籍プレゼント!

経営の勝者が実践する

資金調達

(著) 山本 将司

KADOKAWA

rofile

造船会社の設計士の父と専業主婦の母のもとに生まれる 1992年 専修大学商学部会計学科に入学 1997年 配管資材の商社に就職するも親会社の倒産に伴いリス

| 1997年 配 日東ペリンドリエレーのシャン・トラの憂き目に遭う 
1999年 「しまなみ信用金庫」に転職。顧客に金融商品を紹介する「渉外係」に配属、常に「10位以内/120名」の営業成績をキーブレ、累積の営業成績は1位 
2007年 「広島銀行」に移籍。尾道支店の法人渉外部に配属さ

れ、スーパー・拓に成功する。 スーパーエリートがひしめくなか、6ヶ月で15社の新規開

拓に成切する。 2011年 広島銀行の三原支店に異動。ここでも6ヶ月で27社の 新規開拓に成功、優秀行員として5期連続、表彰される。 地方の金融機関では救いたい中小企業を救えないことを憂い て、2015年株式会社喜創産業を設立。年間1000件以上の相談

を受けている。 また、YouTube「経営資金に悩んだときに一番最初に見るサイト」で、資金繰りのメソッドなどを発信。

ト」で、資金繰りのメソッドなどを発信。 現在は20万人を超える人気を獲得する(2025年4月現在)。

セミナーページ(QRコード)の専用フォームから送信いただくか、下記「申込書」にご記入の上、FAXにてお送り ください。申込受付後、e-mailにて受講URLほかご案内を送付致します。 ※e-mail欄は必ずご記入ください。

#### FAX: 011-643. 吉岡マネジメントグループ 月例セミナ・

貴 社 名				業種			従業員数	
C 1 //		TEL				FAX		
か 山 庇 孝		ζД	職			e-mail ※必須		

お問い 合わせ



札幌市中央区北6条西24丁目1-30 YMビル

TEL: 011-644-8988 担当:佐藤大祐 田縣