

オンラインLIVE配信セミナー（質疑応答対応）

吉岡マネジメントグループ 月例セミナー

日時

2025.

11/26(水)

13:00~14:00

参加費用

無料



参加をご希望の方には、別途参加IDとパスワードを事前に通知・送付いたします。
※下欄のe-mailアドレスを必ずご記入ください。

“ひたすらKPI”で「組織を上げ上がる人」になる！ 「キーエンス流 KPI」の思考法

① KPIは「信頼」を作る究極の武器

- 上司が部下に求める4つの信頼要素
- 「行動・原因・再現性・継続性」を見える化する仕組み

② 結果より「行動」を証明する

- 成果よりも「行動」にフォーカスする重要性
- 実務に落とし込むKPIの設定法

③ 成果が出ないときの対応

- KPIで「原因を説明できる」ことが信頼を生む
- ケーススタディによる解説

④ 成功の再現性と継続的成果

- 「成功の法則」をKPIから抽出する
- Primary KPIを発見し、チームを動かす方法

講師

Exgrowth株式会社

創業者兼
代表取締役社長CEO

岩田 圭弘 先生



アンケートご回答で全員に
書籍プレゼント！

ひたすらKPI

「信頼」を手に入れ組織を上げ上がる
(著) 岩田 圭弘 SBクリエイティブ

慶應義塾大学経済学部卒業後、2009年にキーエンスに新卒入社。マイクロスコプ事業部の営業を担当。2010年新人ランキング1位を獲得。その後、2012年下期から3期連続で事業部営業ランキング1位を獲得し、マネージャーに就任。その後、本社販売促進グループへ異動、営業戦略立案・販売促進業務を担当。2015年キーエンスを退職し、三菱UFJリサーチ&コンサルティングに転職。小売、医薬、建設業界の戦略策定、新規事業戦略策定に従事。2016年にキーエンスに戻り新規事業の立ち上げに携わる。2020年アスエネに参画。2025年、Exgrowth株式会社を創業。スタートアップのグロース支援に係るアドバイザーを提供。著書『仕組み化がすべて』『数値化の魔力』『入社1年目の戦略』

※プログラムは変更となる場合があります。

セミナーページ（QRコード）の専用フォームから送信いただくか、下記「申込書」にご記入の上、FAXにてお送りください。申込受付後、e-mailにて受講URLほかご案内を送付致します。 ※e-mail欄は必ずご記入ください。

「吉岡マネジメントグループ 月例セミナー」申込書

FAX: 011-643-5491

貴社名				業種				従業員数			
ご住所	□□□-□□□□										
ご出席者				TEL				FAX			
				役職				e-mail ※必須			

お問い合わせ



吉岡マネジメントグループ

税理士法人 日本会計グループ／株式会社 吉岡経営センター

札幌市中央区北6条西24丁目1-30

YMビル

TEL: 011-644-8988

担当: 佐藤 大祐

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記の記入欄にFAX番号と企業名をご記入の上、FAX送信くださいますようお願い致します。

